

ИННОВАЦИИ - ПУТЬ К ПОВЫШЕНИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Финансовая стабильность и устойчивость предприятий в условиях рынка напрямую связана с производством конкурентоспособной продукции. Проблема повышения конкурентоспособности продукции в промышленности связана с необходимостью выявления наиболее существенных факторов определяющих ее состояние, возможности, формы и механизмы государственного воздействия на улучшение качества выпускаемой продукции.

Одними из таких факторов являются низкая инновационная активность, незначительная доля затрат на маркетинговые исследования, на обучение и подготовку персонала, на приобретение прав на патенты и лицензии - даже у инновационно активных предприятий. По статистике за последние 7 лет экономические преобразования в России сопровождаются снижением инновационной деятельности промышленных предприятий.

Малая, постоянно снижающаяся доля отпускаемых средств на исследования и разработку обусловлена невысокой капиталоемкостью научной деятельности и, в целом, свидетельствует о сугубо прикладном характере разработок, обслуживающих текущие технические или внедренческие потребности предприятий. На качестве производимой продукции прежде всего сказывается недостаточная новизна и наукоемкость инноваций.

В инновационной сфере можно выделить две группы отраслей. В первой преобладают процесс-инновации, где определяющую роль играют инновационные технологии в производстве. Здесь в основном выше интенсивность экспорта и эффективность инноваций.

Во второй группе основными являются продуктовые инновации, в которых, помимо технологического обновления производства, значимую роль играют повышение качества, расширение ассортимента продукции и снижение зависимости от импортного сырья, материалов и полуфабрикатов. Инновационная деятельность здесь характеризуется средним уровнем интенсивности и эффективности, в основном более низким, чем в первой группе отраслей.

Анализ инновационной деятельности промышленных предприятий подтверждает необходимость повышения конкурентоспособности отечественной продукции, особенно поставляемой на внешний рынок. Но недостаток финансовых средств сдерживает инновационную активность предприятий.

В настоящее время основным источником финансирования технологических инноваций, как и инвестиций в основной капитал, являются

собственные средства предприятия из них 80% приходится на амортизацию и около 20% - на чистую прибыль. Остается низкой доля финансирования инноваций за счёт средств бюджетов, иностранных инвесторов, кредитов, внебюджетных средств, а также за счёт кредитов и займов.

В условиях рынка повышается доля малого инвестиционного бизнеса, который может быть совместным с иностранными партнёрами в целях создания наукоёмкой продукции для внешнего рынка. В условиях отсутствия механизма гарантирования возврата средств коммерческим банкам вопросы финансирования малого инновационного бизнеса являются актуальными. Решение этой проблемы должно быть обеспечено созданием регионального инвестиционного банка инновационной сферы, региональных венчурных фондов, фондов прямого инвестирования малых предприятий.

Государственная поддержка крупных, системных инноваций должна осуществляться в первую очередь через реализацию целевых инновационных программ, выбор приоритетных направлений развития науки и техники на основе конкурсного отбора инновационных проектов. Создаваемые в таких условиях инновации могут обеспечить конкурентоспособность отечественной продукции на мировом рынке.

С.А. Машков

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

В России, в соответствии с Гражданским Кодексом, создаются следующие организационно-правовые формы предпринимательской деятельности: хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия.

Хозяйственные товарищества могут создаваться в форме полного товарищества и товарищества на вере (коммандитного). Полным является товарищество, участники которого (полные товарищи) заключили между собой договор о создании предприятия для совместного ведения определенной хозяйственной деятельности. Источником формирования имущества полного товарищества служат вклады его участников.

Прибыль и убытки полного товарищества распределяются между его участниками пропорционально их долям в складочном капитале. Участники полного товарищества солидарно несут ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества.